

## GC2 -WAVE SOFT Cycle Complet - Gestion Commerciale, CRM, Comptable Edition Entreprise Niv 1 & 2

### Objectifs

Utiliser les fonctionnalités courantes et avancées de la gestion commerciale & comptable en toute autonomie, utiliser les fonctionnalités courantes et avancées de la crm en ligne et chez le client en mode autonome.

### Public visé

ADV, commerciaux et Comptables, vendeur.

### Prérequis :

Connaissances des processus opérationnels de la pme  
Connaissances comptables et informatiques de base (environnement Windows  
Disposer d'un pc portable avec le pgj en dernière version déjà installé.

### Méthodes et outils pédagogiques :

Cours en groupe de 3 à 4 personnes  
Cours théoriques, exposés et échanges de questions/réponses  
Démonstration, saisie et utilisation dans le logiciel métier

### Modalités d'évaluation formalisées des objectifs de la formation :

Quizz en fin de formation permettant d'évaluer les acquis du stagiaire  
Certificat de réalisation

**Formateur** Nicolas Mariage et Pierre ARAGON Formateur Wavesoft certifié

**Lieu :** Sur site, chez le client ou dans une salle externe. Si vous êtes en situation de handicap, nous sommes à votre écoute et mettons en œuvre les mesures nécessaires afin de vous accompagner et faciliter votre accessibilité à cette formation (cf. contact commercial).

**Durée :** 5 jours (35 heures)

### Modalités et délais d'accès à la formation :

Variables en fonction du statut, du financeur et du planning de nos formations, merci de nous contacter.

**Tarif :** 1100 € HT / la journée

**Contact :** [formation@mohatra.fr](mailto:formation@mohatra.fr)

## ELEMENTS DE CONTENU :

### **Journée 1 : MODULE WaveSoft – Administration**

- Présentation Générale
- Architecture logicielle
- Architecture technique
- Les Procédures d'installation & d'enregistrement
- Ergonomie générale des produits
- Le module Administration
- Environnement de travail - Affichage
- Environnement de travail - Personnalisation des fiches
- Environnement de travail - Personnalisation des listes
- Environnement de travail - Aperçus avant impression
- Les exports en PDF et les Mails

### **Journée 2 : MODULE WaveSoft - Gestion Commerciale (N1)**

- Gestion 1 : Les Clients
- Gestion 1 : Les Fournisseurs
- Gestion 1 : Les Catalogues
- Gestion 1 : Les Codes Barres
- Gestion 1 : Les Prix de Vente
- Gestion 1 : Les Pièces de Vente
- Gestion 1 : Les Circuits de Pièces
- Gestion 1 : Gestion des Stocks
- Gestion 1 : Les Affaires

### **Journée 3 : MODULE WaveSoft – Gestion Commerciale (N2)**

- Gestion 2 : Les Abonnements
- Gestion 2 : Création des abonnements
- Gestion 2 : Gestion des abonnements
- Gestion 2 : Les Ouvrages
- Gestion 2 : Création des ouvrages
- Gestion 2 : Gestion des ouvrages
- Gestion 2 : Les Promotions
- Gestion 2 : Création des promotions
- Gestion 2 : Gestion des promotions
- Gestion 2 : Les Nomenclatures
- Gestion 2 : Création des nomenclatures
- Gestion 2 : Gestion des nomenclatures
- Gestion 2 : Les Articles Sérialisés/Lots
- Gestion 2 : Création des articles sérialisés/Lots
- Gestion 2 : Gestion des articles sérialisés/Lots
- Gestion 2 : La gestion du stock en mode FEFO
- Gestion 2 : Les Tarifs de Ventes
- Gestion 2 : Mise à jour des tarifs
- Gestion 2 : Les Champs Paramétrables
- Gestion 2 : Le Multi-Etablissements
- Gestion 2 : Le Multilingue
- Gestion 2 : La Déclaration d'Echanges de Biens (D.E.B.)
- Gestion 2 : Liens Dynamiques avec la suite Microsoft Office

## **Journée 4 : MODULE WaveSoft – Comptabilité**

- Comptabilité : Edition Entreprise
- Comptabilité : Paramétrage du dossier Comptable
- Comptabilité : Saisies d'écritures en mode standard
- Comptabilité : Saisies d'écritures par Modèles de Saisies
- Comptabilité : Extraits de comptes
- Comptabilité : Assistant Lettrage / Marquage automatique
- Comptabilité : Les états d'impression
- Comptabilité ; La recherche d'écritures
- Comptabilité : Les Règlements Clients
- Comptabilité : Les bordereaux de remises
- Comptabilité : Le suivi des effets
- Comptabilité : Les télétransmissions des effets
- Comptabilité : La gestion des prélèvements & télétransmissions
- Comptabilité : Les Règlements Fournisseurs
- Comptabilité : Le suivi des billets à ordres
- Comptabilité : Le suivi des effets
- Comptabilité : Le Rapprochement Bancaire
- Comptabilité : L'Analytique
- Comptabilité : Les plans analytiques
- Comptabilité : Les extraits analytiques
- Comptabilité : Les modèles de ventilations analytiques
- Comptabilité : Les états analytiques
- Comptabilité : Le Budgétaire
- Comptabilité : Les états budgétaires
- Comptabilité : Les Abonnements
- Comptabilité : Les Exports en PDF et les Mails
- Comptabilité : Le Multi-établissements

## **Journée 5**

### **MODULE WaveSoft – CRM**

- CRM - COUVERTURE FONCTIONNELLE
- CRM- LES TIERS
- CRM - LES OFFRES
- CRM - LES ACTIONS
- CRM - L'AGENDA
- CRM - LES CAMPAGNES
- CRM - LA GESTION DES MAILS
- CRM - CONFIGURATION, VISIBILITE DE L'INFORMATION